

IME

OSEBNI MODEL RAZVOJA

KANVAS OSEBNI POSLOVNI MODEL

KDO TI POMAGA?

(Partnerji)



KAJ NAREDIM?

(Ključne aktivnosti)



KAKO POMAGAM?

(Vrednost, ki jo zagotavljam)



KAKŠNO INTERAKCIJO/
KOMUNIKACIJO IMAŠ?

(Odnos strankami)



KOMU POMAGAM?

(Segment strank)



KDO SEM / KAJ IMAM?

(Ključni viri)



KAKO TE POZNAJO IN
KAKO DOBIJO TVOJO
VREDNOST?

(Prodajni kanali)



KAJ DAM?

(Stroški)



KAJ DOBIM?

(Prihodki, koristi)

